

BARTOLOME
& BRIONES

Destino México  / Destino España 

JULIO 20 / JULY 20



Barcelona · Madrid

Destino México

El nuevo Tratado de Libre Comercio entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC o USMCA) substituye al Tratado de Libre Comercio de América del Norte. (TLCAN o NAFTA) Las empresas españolas con plantas de manufactura en México seguirán exportando a los Estados Unidos sin el pago de aranceles.

El 1 de julio de 2020 entró en vigor el T-MEC, poniendo fin a una etapa de negociaciones y aprobaciones, que iniciaron en 2017, concluyendo la vigencia del TLCAN después de 26 años.

El nivel de intercambio comercial entre México y Estados Unidos fue de 615,000 millones de dólares, una cantidad muy similar al comercio entre EE. UU. y Canadá.

El T-MEC cuenta con 34 capítulos contra los 22 anteriores, incorporando disciplinas novedosas como:

- Comercio Digital
- Anti-Corrupción
- Temas laborales
- Medio Ambiente
- Competitividad

Recordemos que el Tratado no solo contempla intercambio de bienes libres de aranceles, sino que regula toda una serie de materias tales como:

- Servicios Financieros
- Telecomunicaciones
- Entrada temporal de personas de negocios
- Propiedad Intelectual
- PYMES

The new Free Trade Agreement between Mexico, the United States and Canada (USMCA) replaces the North American Free Trade Agreement (NAFTA).

Spanish companies with manufacturing plants in Mexico will continue exporting to the US duty free.

USMCA entered into force On July 1, 2020, closing a phase of negotiations and approvals which began in 2017, concluding NAFTA after 26 years.

Volume of trade between Mexico and the United States was 615 billion dollars, a very similar amount to that between USA and Canada.

USMCA has 34 chapters instead of the previous 22, and includes new disciplines such as:

- e-business
- Anti-Corruption
- Labor issues
- Environment
- Competitiveness

It should be highlighted that the Treaty not only provides for the exchange of goods duty free, but also regulates a whole series of areas such as:

- Financial services
- Telecommunications
- Temporary entry for business purposes
- Intellectual property

- Compras Sector Gobierno
- Prestación Servicios Profesionales
- Resolución de controversias entre los tres Estados
- Mecanismo de disputas Inversionista-Estado

El cambio más notable se produce en el sector automotriz, ya que se requiere un Valor de Contenido regional del 75% en lugar del 62,5% anterior. En adición se exige que parte de la manufactura del coche o de algunos insumos se lleve a cabo en un mercado laboral de al menos 16 dólares la hora (EE. UU. y Canadá) Más aun, se requiere la utilización de acero y aluminio de la región en un 70%. Todas esas medidas afectaran los costos provocando que la manufactura de automotores en la zona sea menos eficiente.

Se elimina el Certificado de origen como documento, pudiendo a partir de ahora, constatar el origen de un bien en la factura o en cualquier documento comercial.

La llegada del T-MEC si bien, no tendrá la trascendencia de la entrada en vigor del TLCAN en 1994, no por ello no deja de resultar importante conocer de qué manera puede afectar la operación de las empresas en su comercio exterior en dicha región.

- Government procurement
- Cross border services
- Resolution of conflicts among country members
- Investment-State dispute resolution

The most remarkable change is in the automotive sector, where a 75% regional Content Value of is required instead of the previous 62.5%. Furthermore, it requires that part of the manufacturing of the car and/or of some supplies be carried out in a labor market with wages of at least 16 dollars an hour (USA and Canada). Moreover, it requires the use of 70% of steel and aluminum produced in the USMCA Region. These measures will affect competitiveness of the automotive companies.

Certificate of Origin as a document itself is suppressed. The origin can now be stated in the invoice or any commercial document.

Although the entry into force of the USMCA will not have the significance of the entry into force of NAFTA in 1994, it is important to know the terms of the new treaty, which defines, among others things, the rules of the game in the commercial exchange of goods and services in the Region.

Francisco Cortina, Mexico Desk
fcortina@bartolomebriones.com

Destino España

El cierre de la planta Nissan en Barcelona genera oportunidades de negocio para empresas mexicanas que deseen incursionar o ampliar presencia en Europa.

El grupo Renault Nissan anunció el cierre de su fábrica armadora de vehículos en la zona franca de Barcelona a partir del mes de diciembre de 2020.

La planta Nissan cuenta con cerca de 500 proveedores locales, la mayoría de ellos son fábricas de autopartes, muchos de los cuales, se verán obligados a concluir operaciones.

Se abre la posibilidad para aquellas empresas mexicanas que les interese contar o expandir sus unidades productivas en Europa.

Las opciones se presentan en alguna de las siguientes opciones:

- Adquisición/ Fusión de una de estas empresas
- *Joint Venture* o coinversión
- Compra de una planta con o sin maquinaria (dentro de esta posibilidad consideramos también tomar en arrendamiento dicha planta)
- Adquisición exclusiva de activos como Maquinaria y equipo

Las posibilidades de inversión no necesariamente deben ser como empresa de autopartes, sino que pudiera incluso, adaptarse para producción industrial de otro tipo. En adición hay lugar para empresa logística.

Nissan plant closure in Barcelona creates business opportunities for Mexican companies wishing to enter or expand their business in Europe.

Renault-Nissan group has announced the closure of its car assembly plant in the Barcelona Free Trade Zone in December 2020.

The Nissan plant works with about 500 local suppliers, largely auto parts factories, many of which will have to shut down production plants.

This opens an opportunity for Mexican companies interested in starting or expanding their production units in Europe.

These are some of the potential options:

- Merger / Acquisition of one of these companies
- Joint Venture
- Purchase of a plant with or without equipment
- Acquisition of assets such as machinery and equipment

Investment possibilities should not necessarily be for auto parts companies, they could also be adapted for other types of industrial production, even could be convenient for logistics use.

